

開南管理學院 92 年度第 1 學期 財務金融管理 學系科目教學計劃表

科 目 代 碼	科 目 名 称	授 課 教 師	修 別	開 課 年 級	學 分 數	每 週 時 數	
	中文： 行銷管理		✓必修	三年 A 班	3	3	
	英文： Marketing Management	先修課程					
教學目標與內容	本課程著重個案討論與實習操作,以報告與考試進行學生學習驗收,預計將以下之計劃進行本學期課程						
	一 行銷的知識價值與概念 二 外部環境分析 三 環境分析 四 行銷研究與分析						
	第一次評量						
	五 產品定位	六 消費者行為	七 市場區隔	八 組織購買行為			
	第二次評量						
	九 產品管理	十 價格策略	十一 通路概論	十二 促銷策略			
	十三 行銷規劃與控制	十四 個案操作與完整企劃的提出					
	第三次評量						
本學期將有三次測驗評量與一次期末企劃,希望以實作企劃幫助學生了行銷管理的價值。							
實施方法	✓講解法。 ✓實作法。 ✓討論法。 ✓演習法。 ✓問答法。 ✓其他(專題演講)。						
評量方式	期中測驗 25% 。期末測驗 25% 。平時成績 25% 。其他(企畫提出)成績 25% 。						
授課使用及參考書籍	(請按作者、書名、版別、出版商、發行地、出版年份、起訖頁數順序填寫)。 行銷管理學(前程出版)						
科目簡介(可含大綱及教學進度):							
說明: 1.授課教師於學期前填寫本表,經課程委員會審核後,影印分送給教師所屬課程委員會召集人,授課班級所屬系、所及教務處課務組;並於開始上課時,將本內容向學生說明。 2.本表於 91.4.23 第四次校課程委員會討論通過。							
Designate faculty							

課程委員會召集人：

授課教師：

系主任徐泰煒